Gorenje
Vertriebsteam neu aufgestellt

Dienstag, 09.07.2019

Hausgerätespezialist Gorenje formiert sein Vertriebsteam neu: Als Key Account Manager für den Möbel- und Küchenfachhandel ist Michael Berger seit dem 1. Juli für die Weiterentwicklung seines Kundenstamms einschließlich Neukunden-Akquise verantwortlich.

Berger übernimmt die Position von Dejan Ilić, der nun die neu geschaffene Stelle des Verkaufsleiters für Süddeutschland innehat und neun Regionalmanager betreut. Gleichlautend ist Eike Hartmann als Verkaufsleiter für Norddeutschland tätig und unterstützt ein Team aus ebenfalls neun Regionalmanagern.

Beide Verkaufsleiter waren bereits vorher für Gorenje tätig und berichten an den Direktor Vertrieb, Jürgen Hell: „Es ist mir eine besondere Freude, engagierte und versierte Kollegen aus dem eigenen Kreis in diesen neuen Positionen zu besetzen. Es ist nicht nur ein Zeichen unserer eigenen Anerkennung, sondern auch der unserer Kunden, die uns ein immer positives Feedback zu den beiden gegeben haben. Dass diese unsere internen Vorgänge und Strukturen kennen, macht es für die Regionalmanager einfacher, sich für jede notwendige Unterstützung für ihre Kunden unkompliziert und kompetent mit ihnen auszutauschen.“

Vertriebsteam neu aufgestellt

Links

- Gorenje